

NEGOTIATION & PERSUASION STRATEGIES

Discover The Most Effective Techniques
To Obtain The Best Deals For Your Business

Vânzări

we build
business
professionals

BBI

BUCHAREST
BUSINESS
INSTITUTE

bbi.ro



PREGĂTIREA EFICIENTĂ A NEGOCIERII

Negocierea nu este un proces spontan, pentru o negociere de succes este nevoie de planificare, strategie și inteligență emoțională. Află cum să fii pregătit pentru orice situație.

Învață cum să devii un negociator abil!

CUI ÎI ESTE RECOMANDAT CURSUL?

- ☑ Cumpărătorilor profesioniști care vor să își îmbunătățească relațiile cu furnizorii și să crească profitabilitatea contractelor
- ☑ Vanzătorilor profesioniști care își doresc o îmbunătățire a profitabilității contractelor încheiate
- ☑ Antreprenorilor implicați în negocierea contractelor strategice cu clienții/furnizorii sau investitorii

CE OBȚII DACĂ ALEGI ACEST CURS?

- ☑ Primești instrumentele de pregătire și planificare a negocierilor
- ☑ Deblochezi negocierile în care ești implicat concentrându-te în principal pe interesul părților în negociere și mai puțin pe pozițiile adoptate
- ☑ Devii mai puternic în negociere prin identificarea posibilelor alternative avute
- ☑ Descoperi mai ușor soluții creative de atingere a unui acord în negociere

STRUCTURA CURSULUI

Interes și poziție în negociere

Afli cum să te pregătești pentru ceea ce îți dorești să obții într-o negociere, dar mai ales pentru ceea ce îți dorești să se întâmple după ce ai bătut palma.

BATNA - cea mai bună alternativă în negociere

Ce se întâmplă dacă nu reușești să bați palma? Vei învăța cum să cauți alternative - existența unei alternative este una dintre cele mai importante surse de putere într-o negociere.

Dezvoltarea variabilelor și a marjelor în negociere

Cu cât identifiți mai multe aspecte care influențează profitabilitatea unei negocieri, cu atât gradul de flexibilitate avut în negociere crește.

Costul concesiilor în negociere

Fiecare concesie făcută vine cu un cost care afectează profitabilitatea. Asigură-te că recuperezi această pierdere în profitabilitate făcând schimburi, nu concesiile.

[Vezi toată programa pe site](#)



Expert trainer

Sabin Gîlceavă

- ☉ Peste 25 de ani de experiență în negociere, consultanță și training
- ☉ Fondator Leverage - singura firmă românească specializată în consultanță & training în negociere și conflict resolution
- ☉ Trainer certificat SPIN* Selling Skills și Huthwaite Internațional Negotiation Skills timp de 11 ani
- ☉ Absolvent "Negotiation and Leadership - dealing with difficult people and problems" din cadrul Program on Negotiation

BUCHAREST BUSINESS INSTITUTE

Centrul de excelență care oferă traininguri de business și cursuri de dezvoltare personală.

Creăm lideri și experți în business de talie internațională

Îți oferim experiența de învățare premium de care ai nevoie pentru a-ți dezvolta abilitățile profesionale și personale la cel mai înalt nivel.

BUCHAREST BUSINESS INSTITUTE a fost creat de profesioniști cu vastă experiență în afaceri pentru a-ți oferi educația de care ai nevoie să îți dezvolti business-ul la nivel internațional.

La **BUCHAREST BUSINESS INSTITUTE** vei descoperi o experiență de învățare unică, experți de top, conținut de înaltă calitate și networking, de care ai nevoie pentru a-ți crește afacerea.

Știm că liderii din mediul de business sunt adevărații influencers prin acțiunile importante pe care le desfășoară în fiecare zi. Scopul nostru este să îi ajutăm să ia decizii strategice oferindu-le cele mai bune programe de training.

Descoperă o experiență unică de învățare

Leadership

Branding

Management

Public Speaking

Vânzări

Comunicare

Marketing

Resurse Umane

Antreprenoriat



Adresa

ONE HERĂSTRĂU PLAZA

intrare prin curtea interioară
str. Zăgazului nr. 21 - 25, sector 1,
014261, București
Tel: +40 735 171.601
E-mail: office@bbi.ro
bbi.ro