

BEST STRATEGIES FOR MAXIMUM SALES

Learn how to increase sales
and expand your business

Vânzări

we build
business
professionals

BBI

BUCHAREST
BUSINESS
INSTITUTE

bbi.ro



STRATEGII DE VÂNZĂRI

Înveți cum să îți prezinți produsele și serviciile, cum să cucerești clientul și să câștigi vânzarea.

Învață cum să devii un vânzător profesionist!

PENTRU CINE ESTE RECOMANDAT CURSUL

- ✔ Pentru vânzătorii de produse și servicii din B2B și B2C
- ✔ Pentru antreprenorii, directorii de vânzări și liderii de echipă care vor să își învețe echipa cum să prezinte convingător produsele/ serviciile

CE OBȚII DACĂ ALEGI ACEST CURS?

- ✔ Cele mai bune tehnici de prezentare care te ajută să îți crești vânzările și să îți justifici prețul de vânzare
- ✔ Curs interactiv cu cel mai experimentat consultant român în domeniul strategiei de vânzări
- ✔ Cartea „Secretele super vânzătorilor”, cu practici de succes de la 500 de vânzători de top din România, studii de caz și exemple din practică, cu semnătura lui Bogdan Comănescu
- ✔ O sesiune de coaching online pentru perfecționarea prezentării tale

STRUCTURA CURSULUI

Tehnica M.I.A.

Determini exact nevoile și dorințele clientului pentru a le folosi cu succes în prezentarea produselor/serviciilor.

Tehnica A.R.A.

Înveți cum să concepi o prezentare de vânzare persuasivă ce pune în evidență valoarea produselor/serviciilor tale și îndeamnă clientul să cumpere.

Tehnici teatrale simple pentru prezentările de vânzări

Înveți cum să îți controlezi emoțiile și cum să livrezi entuziast, memorabil și atractiv o prezentare de vânzare.

Caracteristici versus Beneficii

Afli care sunt nevoile psihologice ale clienților, cum definești beneficiile și cum prezinți caracteristicile produselor/serviciilor drept beneficii pentru a le face mult mai atrăgătoare.

Tactici simple și eficiente de influențare

Înveți cum să crești eficiența prezentării folosind tactici de influențare, cuvinte puternice și gesturi convingătoare.

Expert trainer

Bogdan Comănescu

- ☉ Business Coach Certificat, Business Senior Trainer Certificat, Public Speaker și Consultant în Strategie de Vânzări
- ☉ Peste 28 de ani de experiență națională și internațională în vânzări, marketing și dezvoltare comercială
- ☉ A susținut peste 25.000 de traininguri de succes pentru Accor, Allianz, Vodafone, Mercedes, BMW și încă peste 350 de companii
- ☉ Autor a numeroase articole de specialitate și co-autor al cărților „Secretele supervanzătorilor”, „Maxim – psihologia motivării forței de vânzări” și „Primul million din training”



BUCHAREST BUSINESS INSTITUTE

Centrul de excelență care oferă traininguri de business și cursuri de dezvoltare personală.

Creăm lideri și experți în business de talie internațională

Îți oferim experiența de învățare premium de care ai nevoie pentru a-ți dezvolta abilitățile profesionale și personale la cel mai înalt nivel.

BUCHAREST BUSINESS INSTITUTE a fost creat de profesioniști cu vastă experiență în afaceri pentru a-ți oferi educația de care ai nevoie să îți dezvolti business-ul la nivel internațional.

La **BUCHAREST BUSINESS INSTITUTE** vei descoperi o experiență de învățare unică, experți de top, conținut de înaltă calitate și networking, de care ai nevoie pentru a-ți crește afacerea.

Știm că liderii din mediul de business sunt adevărații influencers prin acțiunile importante pe care le desfășoară în fiecare zi. Scopul nostru este să îi ajutăm să ia decizii strategice oferindu-le cele mai bune programe de training.

Descoperă o experiență unică de învățare

Leadership

Branding

Management

Public Speaking

Vânzări

Comunicare

Marketing

Resurse Umane

Antreprenariat



Adresa

ONE HERĂSTRĂU PLAZA

intrare prin curtea interioară
str. Zăgazului nr. 21 - 25, sector 1,
014261, București
Tel: +40 735 171.601
E-mail: office@bbi.ro

bbi.ro